



uFoodin donne à **toutes les PME la chance** de commencer à exporter leurs produits.

Dans un secteur où les petites entreprises peinent à rivaliser avec les géants du marché, se démarquer devient un véritable défi. Les grandes entreprises disposent du capital et des ressources nécessaires pour regarder au-delà de leurs frontières, ce qui reste un rêve lointain pour un bon nombre de petites et moyennes entreprises (PME). Dans cet article, nous explorerons comment la Marketplace B2B uFoodin donne une chance à toutes les entreprises de l'industrie agroalimentaire qui rêvent de voir leurs produits sur les étagères du monde entier.

| uFoodin : Donner aux **Petites et Moyennes Entreprises** les moyens d'exporter des produits alimentaires

Dans le monde compétitif de l'industrie agroalimentaire, les PME sont souvent confrontées à des défis importants lorsqu'il s'agit d'exporter leurs produits au-delà des frontières nationales. Auparavant, le processus consistant à trouver des vendeurs à l'étranger et à établir des contacts internationaux était coûteux et compliqué, laissant aux PME peu d'opportunités de rivaliser avec les grandes entreprises sur le marché mondial. Cependant, avec l'avènement d'uFoodin, une marketplace B2B spécialisée dans l'industrie agroalimentaire, ce paysage change radicalement.



| **Démocratiser** le commerce agroalimentaire international.

uFoodin démocratise le commerce international en offrant aux PME une plateforme accessible et rentable pour exporter leurs produits dans le monde entier. Les barrières

financières et logistiques ne sont plus un problème. Quelle que soit la taille de votre entreprise ; avec uFoodin, vous avez accès à un réseau mondial de vendeurs et d'acheteurs dans plus de 195 pays. Cela signifie que les PME peuvent atteindre de nouveaux marchés et des clients internationaux sans se soucier de processus logistiques ou financiers coûteux.

Pour les petites entreprises, prendre le risque de faire affaire avec un acheteur à l'autre bout du monde est un risque qui pourrait les paralyser financièrement. L'une des missions majeures de uFoodin était d'éliminer ce risque grâce à son système de paiement en séquestre. Ce dernier permet de sécuriser les fonds, car l'acheteur B2B paie toujours la totalité des marchandises à 100 % à l'avance et les fonds ne seront débloqués qu'une fois que le fournisseur aura démontré que les marchandises ont été expédiées.



| Faciliter l'exportation et la logistique.

En plus d'égaliser les règles du jeu, uFoodin simplifie également le processus d'exportation pour les PME. La plateforme propose des outils et des ressources qui facilitent la recherche de vendeurs et d'acheteurs internationaux, la gestion des commandes et la communication avec les acheteurs potentiels. Cela permet aux PME d'étendre leurs activités de manière

efficace et rentable, sans avoir besoin d'une grande infrastructure ou d'une expérience en commerce international.

Vous pensez probablement que recruter une équipe spécialisée pour gérer la logistique de vos transactions mondiales doit coûter très cher, et vous avez raison. uFoodin propose des outils intuitif avec lesquels vous pouvez gérer efficacement la logistique de vos commandes grâce à un système de réservation d'expédition en ligne, vous pouvez facilement réserver et gérer votre expédition internationale de la palette aux conteneurs, sans connaissances préalables et sans dépenser un centime supplémentaire. .

| uFoodin uniformise les règles du jeu pour tout le monde.

L'objectif d'uFoodin est de soutenir la croissance et l'expansion de toutes les entreprises de l'industrie agroalimentaire en leur fournissant une plateforme accessible et rentable pour atteindre de nouveaux marchés et clients dans le monde entier. Avec uFoodin, vous pouvez commercialiser vos produits à l'échelle mondiale sans compromettre vos ressources financières, ce qui vous permet de rivaliser sur un pied d'égalité avec des entreprises de toutes tailles.

uFoodin s'engage à uniformiser les règles du jeu et à offrir des opportunités équitables à toutes les entreprises de prospérer et de réussir dans l'industrie agroalimentaire.